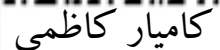




آغاز  و مین...



مدیریت

چرا بعضی از کارخانجات ورشکست می شوند؟

به هر چه
دست
می زنم
فراوانی
و ثروت
برایم
می آورده

تجربه های طلایی

هوشنگ قربانیان (عضو سایت میلیاردرهای آینده ایران)

- از من سؤال شد که: چرا بعضی از کارخانجات ورشکست می شوند؟
- جواب:
- زمین می خردند و سوله و ساختمان می سازند. دستگاهها را نصب می کنند. مواد اولیه تهیه کرده و کالا را تولید می کنند و بعد می روند دنبال بازاریابی. این خود شکست در کار است. پرسید: چه باید کرد؟
- جواب:
- برعکس باید عمل کرد.
- ۱- بازاریابی تا بدانیم تولید ما کشتش بازار را دارد؟ قدرت رقابت را دارد؟
- ۲- تهیه مواد اولیه. باید تحقیق کنیم که مواد اولیه را از کجا باید تهیه کنیم. چندین جا را در نظر می گیریم تا برای تولید به مشکل نخوریم.
- ۳- خرید دستگاه: بهترین نوع دستگاه را انتخاب می کنیم که دارای گارانتی حضور در محل باشند تا در زمان خرابی به مشکل نخوریم. (مهم - حتما کارخانه باید مامور فنی داشته باشد تا در موقع مشکلات عادی بتواند کمک کند).
- ۴- تهیه زمین.
- ۵- ساخت زمین.



ذهنی من
در شادی و
آرامشی
کامل است

هدف انجمن میلیاردرهای آینده ایران

هوشنگ قربانیان (عضو سایت میلیاردرهای آینده ایران)

هدف انجمن میلیاردرهای جوان:

دو هدف در این انجمن نهفته است:

۱- کارآفرینی

۲- تغییر نگرش

۱- کارآفرینی : در این انجمن عزیزی

وضعیت خود را از هر نظر تشریح می کنند:

- محل سکونت

- علاقه و عشق به یک کار

- میزان سرمایه

- و.....

عزیزان انجمن پیشنهادات خود را برای

کارآفرینی می نویسند و آن عزیز یکی از

پیشنهادات را قبول می کند و شروع می کند.

برای میلیاردر شدن . شغل در مرحله آخر

است.

۲- تغییر نگرش : یعنی جایگزینی باورهای

جدید به جای باورهای قبلی.

در این بخش مطالعات فرد در مورد تفکر

مثبت و داشتن هدف مکتوب و باور و ایمان به

اینکه به اهداف مکتوبشان می رسند و شکستن

دیوارهای ذهنی و تجسم و تکرار جملات

تأکیدی نگرش فرد را عوض می کند و ذهن

شروع میکند به کار.

عزیزان وقتی این همه تکرار می شود که

موفقیت رازی دارد که شما باید آن را بشناسید

و عمل کنید. من به سادگی این راز را آشکار

کردم و خود هم کاملاً آنرا شناخته بودید.

پس زیاد در مورد کار و شغل حساسیت نداشته

باشید و هر کاری را که دوست دارید با توجه

به موقعیت خود شروع کنید.

ترکیب کلمات در جملات ترکیبی باید آهنگ دلنشینی

داشته باشد و از تکرار آن لذت ببریم.

مثال :

۱- من در آرامش کامل به سر می برم و همواره روحیه

ای شاد و لبخندی بر لب دارم.

۲- من سزاوار بهترین ها هستم.

۳- از راه شگفت خدا ، پول مثل سیل بطرف من سرازیر

می شود.

۴- من خودم را دوست دارم و به خود افتخار می کنم.

۵- از راه شگفت خدا ، هر چه بیشتر می بخشم بیشتر

می ستانم و احساس شادمانی می کنم.

۶- از راه شگفت خدا، سراسر وجودم غرق در انرژی و

شادی است.

۷- من ایده های بزرگی در سر دارم و آنها را به واقعیت

تبدیل می کنم.

۸- من انسانی توانا ، خلاق و دوست داشتنی هستم.

۹- تمام بدهی های من از راه شگفت خدا بی درنگ و

بطور کامل پرداخت می شود.

۱۰- سراسر وجودم غرق در انرژی و شادی است.

۱۱- روز بروز اعتماد بنفس من بیشتر و بیشتر می شود.

۱۲- رابطه من با خانواده روز به روز بهتر و بهتر می

شود.

داز تکرار جملات تأکیدی

هوشنگ قربانیان (عضو سایت میلیاردرهای آینده ایران)

۵- از راه شگفت خدا ، هر چه بیشتر می بخشم

بیشتر می ستانم و احساس شادمانی می کنم.

۶- از راه شگفت خدا، سراسر وجودم غرق در انرژی

و شادی است.

۷- من ایده های بزرگی در سر دارم و آنها را به

واقعیت تبدیل می کنم.

۸- من انسانی توانا ، خلاق و دوست داشتنی هستم.

۹- تمام بدهی های من از راه شگفت خدا بی درنگ

و بطور کامل پرداخت می شود.

۱۰- سراسر وجودم غرق در انرژی و شادی است.

۱۱- روز بروز اعتماد بنفس من بیشتر و بیشتر می

شود.

۱۲- رابطه من با خانواده روز به روز بهتر و بهتر

می شود.

هرچه

بیشتر دوست

بدارم

، عشق

بیشتری را

دریافت

می کنم

من مسئول
زندگیم
هستم و
همیشه از
قدرت لازم
برای مفید
بودن و
لذت بردن
برخوردار
خواهم بود



کار شدند تا به این وسیله سهمی در دنیای اپل داشته باشند و در این میان نسخه مکینتاش نرم افزارهای اداری و فتوشاپ و نیز سایر نرم افزارهای قدرتمندی که امروزه تقریباً در دسترس همگی ما می باشد پا به میدان گذاشت که باعث اقبال بیشتر کاربران، به خصوص تولیدکنندگان موزیک ها و فیلم ها ، به سمت این سیستم عامل قدرتمند شد.

این تحول که در زمان خود یک انقلاب در صنعت نوپای کامپیوترهای خانگی به شمار می رفت باعث شد تا اپل یک قدم جلوتر از سایر رقبای خود بایستد و در نتیجه آن، یک سال بعد با تمام قدرت، سیستم عامل تولیدی خود را با تبلیغات گسترده روانه بازار نمود.

با ارائه این سیستم عامل جذاب، شرکت های تولید کننده نرم افزارهای رومیزی هم دست به

قسمت دوم

کامیار کاظمی
(منتشر شده در ماهنامه دنیای کامپیوتر و ارتباطات)

داستان اپل

خلاقیت شرط اول!

صحبت از آن را داریم. در این دوره اپل دست به یک اقدام خلاقانه و جسورانه زد و یک مدل کامپیوتر خانگی را با نام لیزا (lisa) به بازار ارائه کرد که برای نخستین بار دارای ماوس و سیستم عامل ، رابط گرافیکی و حتی پنجره ها و آیکون هایی شبیه سیستم عامل های امروزی بود که نشان از اهمیت اپل به خواسته کاربران و سعی در آسان نمودن استفاده از سیستم عامل خود برای کاربران عادی دارد.

در بخش اول مطالب بخش درباره اپل ، گفتیم که استیو جابز جوان و وزنیاک در یک آوریل ۱۹۷۶ بنای شرکتی کوچک را گذاشتند و توانستند تا چهارسال بعد یعنی ۱۹۸۰ سه دسته از کامپیوترهای خانگی را از نسل Apple I تا Apple III معرفی کنند این راه با پستی و بلندی های زیادی مواجه و حتی خود را رقیب IBM هم می دیدند. دوره بعدی روند رشد شرکت اپل سال های ۱۹۸۱ تا ۱۹۸۹ است که در این قسمت، قصد

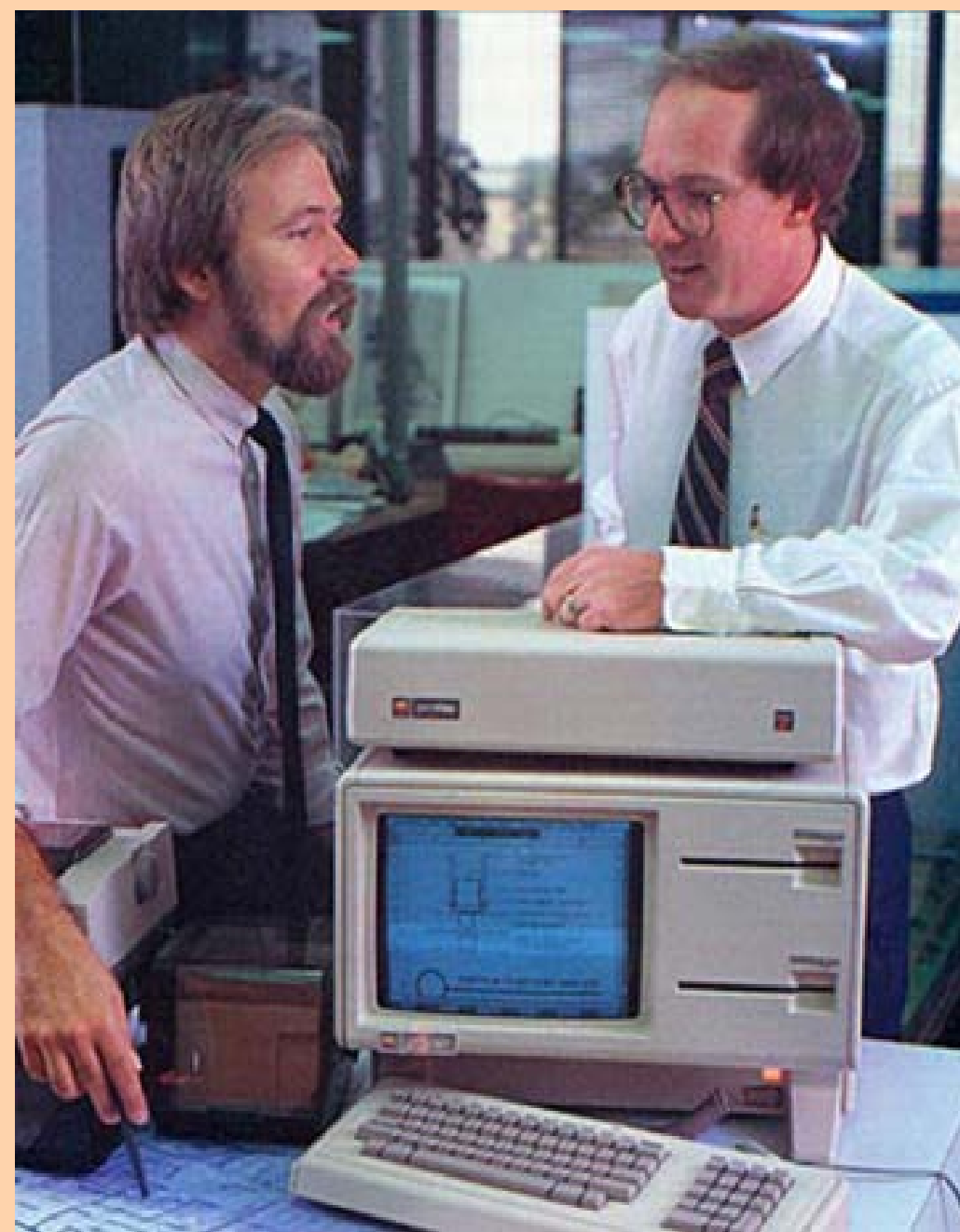
با کوهک
دروغ
وحدت و
هماهنگی
دارم

من سزاوار
دوست
داشته شدن
هستم



در این میان اپل سعی می کرد نه تنها برای کاربران خانگی و عادی محصولی را فراهم کند و بلکه در میان کاربران حرفه ای نیز حرفی برای گفتن داشته باشد و همان طور که گفته شد ، اپل تلاش کرد تا apple II که محصولی موفق بوده است را برای کاربران عادی بهینه و دلخواه نماید و در برابر آن به گسترش مکینتاش برای کاربران حرفه ای هم پرداخت اما این بخش از این عملیات گسترش و بهینه سازی به موفقیت قابل انتظاری دست نیافت.

تا اینجای کار دو بخش از دوره رشد و گسترش اپل را مورد بررسی قرار دادیم. در بخش بعدی این سری مطالب معرفی اپل، به دوره طلایی اپل خواهیم رسید که نشان از هوش سرشار جابز فقید دارد.



من
مسئولیت
رشد
معنوی
خودم
را بر عهده
می گیرم

تجربه های طلایی

پاداش همه

کارهایی

که

می کنم

به من

برگردانده

می شود

هوشنگ قربانیان (عضو سایت میلیاردرهای آینده ایران)

قابل توجه عزیزانی که این نشریه را مطالعه می کنند:

شما عزیزان که در این انجمن ثبت نام کرده اید اطمینان دارم با امید فراوان در پی کسب موفقیت هستید و برای اینکار حداقل چندین جلد کتاب خریده و مطالعه فرموده اید.

دائم به دنبال شغلی میگردید که هر چه سریعتر شما را به هدف هایتان برساند. برادرانه و پدرانه عرض می کنم اگر بخواهید این راه را ادامه دهید درصد موفقیت بسیارضعیف است. با توجه به تجربیات چندین ساله خود عرض می کنم من راه موفقیت را به راحتی می توانم در اختیار شما قرار دهم به شرطی که همراهی کنید.

در یکی از تاپیک ها نوشتم که کتاب ها را فعلا کنار بگذارید و پی گیر دو تاپیک تغییر نگرش و ساختن کلمات تاکیدی باشید. این اولین پله به سوی موفقیت است.

بارها مشاهده کرده اید که افراد با عشق و علاقه فراوان و سرمایه های زیادی محلی را افتتاح می کنند و پس از مدتی آنها تعطیل می کنند و دلسرد از زندگی به سوی شغلی دیگری پناه می برند. ویا در این انجمن درخواست کمک برای پیدا کردن شغلی دارند که بتوانند موفق شوند. چنان احساس عدم اعتماد به نفس می کنند که هر شغلی را که عزیزان پیشنهاد می کنند برای مدت زمان کوتاهی می پذیرند و بعد پشیمان شده و درخواست پیشنهاد شغل دیگری دارند.

این تجربیات را کسی به سادگی و رایگان در اختیار شما قرار نمی دهد و بابت آن مبالغ زیادی از شما دریافت میکنند و آموزش آنان هم در حد کتابهایی است که می خوانید و نه آموزش و بازآموزی عملی کار. من منتظر می مانم تا بدانم چند بار دکمه سپاس زده می شود تا برنامه کاری خود را پیاده کنم. به ادمین عزیز عرض کردم اگر عزیزان پیگیر این تاپیک شوند قول می دهم در مدت زمان یک ماه تا

حداکثر ۳ ماه همه متحول شوند. برای من شغل در مرحله آخر است. در مورد شغل فعلا هیچ پیشنهادی ندارم.

با عضویت در سایت میلیاردرهای ایران می توانید مطالب را پیگیری فرمائید. با مطالعه و انجام تمرینات آن شما نیاز به هیچ کتابی در این زمینه ندارید.

منتظر حضور گرم شما هستیم.



برای
انجام
فعالیت های
روزمره ام
سرشار از
انرژی

درآمد
من پیوسته
زیادتر
می شود

ثروت یعنی داشتن خواسته ها و
نیازهای هر شخص.
شاد بودن . آرامش داشتن . آسایش
داشتن .
یعنی هدف داشتن و برای رسیدن
به آن تلاش کردن.
از مسیر هدف لذت بردن و ...
ثروت یعنی حفظ تعادل بین
خانواده و کار.



اجرای صحیح صندلی داغ برای اولین بار در ایران

به جرأت می توانم عرض کنم این نوع اداره
کردن صندلی داغ در ایران بی نظیر بوده و
برای اولین بار است در انجمن میلیاردرهای
آینده ایران اجرا می شود:

- ۱- موضوع مهارتها عالی است.
- ۲- عزیزان با اخلاص کامل آنچه را که انجام
می دهند و در آن تجربه دارند به عزیزان
دیگر انجمن منتقل می کنند.
- ۳- سئوالات قراردادی از چه غذایی خوش
میداد و.....در تاپیک نیست.
- ۴- عزیزان راحت با فرد سوخته روی صندلی
داغ گفتگوی دو جانبه انجام می دهند.
- ۵- عزیزان عضو انجمن تجربیات گران بهایی
به دست می آورند.
- ۶- راهنمای خوبی برای عزیزانی است که
می خواهند در آن شغل ها حرکتی انجام
دهند.

نمونه اجرای یک صندلی داغ در انجمن:

<http://forum.unc-co.ir/showthread.>

4804 = php?tid



هدف

- ۱- هدف چیست و داشتن آن چه
ضرورتی دارد؟
- ۲- یک هدف چه خصوصیتی باید
داشته باشد؟
- ۳- هدف باید مادی باشد و معنوی؟
- ۴- چگونه می توان هدفی را انتخاب
کرد؟
- ۵- بعد از آن که هدف خود را انتخاب
کردیم، در ارتباط با آن لازم است چه
کاری انجام دهیم؟
- ۶- چرا باید هدف مکتوب باشد؟
- ۷- مسئله مهم اینکه چگونه اهدافمان را
بنویسیم؟

<http://forum.unc-co.ir>

من
همیشه
در حال
همراهی
با
جهان
هستم

نویسنده: کامیار کاظمی (نویسنده و مدیر سایت <http://forum.unc-co.ir>)

شغل دومی برای خانم های خانه دار!

دست به

هرکاری

که می زنم

موفق

می شوم

درآمد با شما صحبت کردم.

در این مقاله می خواهیم تا کمی بیشتر جلو رفته و شما را با جزئیات بیشتری از این نوع از شغل دوم آشنا کنم و با بیان تجربیات واقعی اعضای سایت کارآفرینی میلیاردرهای آینده ایران، این آموزش ها را برای شما، بیشتر از قبل ملموس و عملی کنم.

در مطلب ماه گذشته و پس از یک سری مقاله در مورد شغل دوم درآمد اول، سعی کردم تا گام به گام با راه اندازی یک شغل دوم شما خوانندگان را آشنا کنم و کسب درآمد از وب که این روزها بسیار باب شده است را به عنوان یک راه مناسب و عمومی معرفی نمودم و از مزایای این نوع از کسب

از کجا شروع کنم؟

قدم اول برای شروع کسب درآمد از وب، آشنایی با یک سری اصول اولیه است، اما چون بارها همکاران دیگر در ماهنامه در این مورد صحبت کرده اند و شاید بیان دوباره این اصول، تکرار مکررات باشد، پس در این مقاله، به نکات اساسی در این زمینه اشاره می کنم و برای آشنایی با جزئیات بیشتر، دعوت می کنم تا یک کتاب کوچک به نام «اصول اولیه کسب درآمد از وب» را که به نگارش درآورده ام را از سایت ماهنامه خلایقیت به رایگان دانلود و استفاده نمایید.

اگر سایت شما را یک مغازه در نظر بگیریم، پس باید یک مکان را اجاره کرده که مطمئنا این مکان دارای یک آدرس است. به مکان در دنیای وب، «هاست» و آدرس نیز در دنیای وب، «دومین» یا «دامنه» گفته می شود.

- توجه کنید که هاست و دومین همیشه در وب اجاره داده می شود و شما برای یک یا چند سال می توانید مبلغ اجاره را پرداخته و آن را در اختیار بگیرید.

- جهت اجاره هاست و دامنه باید به سایت های ارائه کننده خدمات هاستینگ (بنگاه املاک در دنیای وب!) مراجعه کنید.

- دامنه یا آدرس هرچه کوتاه تر و با معنی تر باشد، مطمئنا بهتر در خاطر مخاطبان، سپرده می شود.

- هر چقدر پول بیشتری بدهید، هاست بهتری نیز نصیب شما می شود.

- هاست بهتر یعنی فضای بیشتر و مستقل با امکانات بالاتر!

- بهتر است از دامنه های رایج مانند Ir، Com استفاده کنید.

- شما می توانید از وبلاگ نیز شروع کنید، وبلاگ ها نسبت به وب سایت امکانات کمتری داشته و عموما رایگان هستند.

در ادامه و همان طور که گفتم سعی می کنم با یک مثال واقعی، یک کسب را مثال زده و آن را تحلیل و بررسی کنم.

در همه

جنبه های

وجودیم

سلامتم



من در تماس با احساساتم هستم و آنها را می پذیرم

کسب درآمد از یک وبلاگ رایگان!

یک تجربه واقعي را از يکي از اعضاي سايت برايانتان تعريف مي کنم که فکر مي کنم براي شروع مثال خوبي باشد.

يکي از خانم هاي عضو سايت، وبلاگي داشتند که در آن به رايگان، آموزش هاي مربوط به رشته مورد علاقه خود، يعني خياطي را مي گذاشتند و افراي که مایل بودند، مي توانند آن آموزش ها را به همراه توضيحات بيشتر و تصاویر مربوطه، به مبلغ ۵۰۰۰ هزار تومان خريداري کنند.

افراي که اين مبلغ را به حساب واريز مي کنند، یک لينک برايانشان ارسال مي شود که به وسيله آن لينک مي توانند آموزش ها را دانلود کرده و استفاده کنند!

به گفته خودشان درآمدشان به نسبت هزينه و زحمتي که کشيده اند بسيار خوب است!



چرا او موفق است؟

بياييد بررسي کنيم که اين خانم خانه دار چرا

در کسب درآمد از وب موفق بوده است؟

- به کار خود، که همان خياطي باشد علاقه دارد.

- مخاطبان به او اعتماد داشته و او با کاربران وبلاگش ارتباط خوبي را برقرار کرده است.

زيرا در ابتدا و براي چند ماه اول، تنها مطالب رايگان را در وبلاگش منتشر مي کرده و بدون هيچ هزينه اي و تنها صرف نيم ساعت در روز، کاربرانش را راهنمايي و به سوالات آنها در زمينه خياطي پاسخ مي داده است!

- مخاطبان مجبور به خريد از وبلاگ او نبودند و مطالب بسيار خوب و کامي در وبلاگ وجود دارد اما آنقدر مطالب رايگان، در رفع نياز مخاطب موفق بوده است که کاربران براي استفاده و آموزش بيشتر اين هزينه را به راحتی مي پردازند! برخلاف بسياري از سايت هاي خوش آب و رنگ که سعي مي کنند با هزاران حيله و بزهاي تبليغاتي فريب دهنده، کاربران خود را گول بزنند! و اغلب کاربران بعد ازخريد محصولات اين سايت ها، اين جمله را مي گویند : «دربتليغ ادعاي چيز ديگري را داشت اما محصولي که ارسال کرد اصلا

ايدۀ هايی برای درآمد بيشتر!

اين خانم از من خواستند تا ايدۀ هايي براي فروش بيشتر دروبلاگش به او ارائه دهم، زيرا ايشان متوجه شده بودند که با کمي تلاش مي توانند اين درآمد را به یک درآمد خوب و ثابت براي خود تبديل کنند که نسبت به شرايط خود که خانه دار بودند و نمي توانستند شغلي در بيرون از خانه داشته باشند، مناسب است.

حال به نظر شما اين خانم چگونه مي تواند براي مثال، درآمد ماهي صد هزار تومان وبلاگ خود را افزايش دهد؟

- کاربران خود را با مطلبي که در وبلاگش قرار مي دهد، توجه کند که مي توانند با آموزش هاي او، به درآمد برسند و يا حداقل نيازهاي خود و خانواده و نزديکان خود را تامين کنند و به اين وسيله، انگيزه افراد را براي دنبال کردن آموزش هایش بيشتر کند.

- به جز خياطي، آموزش هاي هنري بسيار ديگري نيز مي تواند در وبلاگ خود قرار دهد که مطمئنا درخواست کننده خود را خواهد داشت و در صورتي که خود دانش لازم را ندارد شايد بد نباشد که از چند خانم ديگر، براي دادن آموزش هاي بيشتر دعوت کرده و وبلاگ گروهي خود را توسعه دهد! به اين وسيله مي تواند طيف مخاطبان خود را افزايش دهد.

مناسب نبود!» و در بهترين حالت اين مشتري ها یک بار از سايت او خريد مي کنند، در حالي که یک وبلاگ با جلب اعتماد مخاطبانش مي تواند مشتري هاي دايمي داشته باشد.

- نيازهاي خانم ها را مي داند و سعي مي کند طبق آن نيازها، محصولي مناسب تر ارائه دهد.

- هميشه استفاده از وبلاگ بخاطر رايگان بودن، بد نيست بلکه بايد به نياز مخاطب و ميزان دانش او نگاه کرد، استفاده از یک وبلاگ براي یک خانم خانه دار که آشنائي چنداني با دنياي وب ندارد و شايد از سر ناچاري و گرفتن جواب سوالاتش به وب پناه آورده!، بسيار راحت تر از سروکله زدن با منوها و لينک هاي سايت هاي بزرگ باشد!



من منحصر

به فردم،

دوست

می دارم و

دوست داشته

می شوم و

آزادم



هر روز هر

کاری را که

از دستم

پر می آید

انجام

می دهم

تا محیطی

سرشار از

عشق برای

خودم و

اطرافیانم

ایجاد کنم

- با افزایش تعداد بازدیدکنندگان، شغل های زیادی هستند که مخاطبان آن ها، خانم ها هستند و بسیار علاقه دارند که در این محیط ها تبلیغات خود را قرار داده و در مقابل مبلغی را برای نمایش تبلیغ خود به صاحب وبلاگ بپردازند. این مشاغل می توانند آرایشگاه ها، فروشگاه های لباس و غیره باشند.

- این خانم با توجه به هنر خود می تواند در انجمن ها و فروم های مخصوص خانم ها به عنوان یک کارشناس فعالیت کرده و در مقابل کاربران آن سایت ها را برای خرید و استفاده از محصولاتش ترغیب نماید!

- آموزش حضوری و محدود نیز شاید ایده خوبی باشد تا هنر خود را بیشتر به رخ علاقمندان کشیده و در مقابل درآمد بیشتری نیز کسب کند.

می توان ایده های بسیار دیگری نیز برای درآمد بیشتر به او داد، همان طور که سعی کردم در توسعه شغل دومش به او کمک کنم و دعوت می کنم که شما خوانندگان نیز کمی خلاقیت به خرج داده و ایده های بیشتری را در دفتر ایده هایتان ثبت کنید.

ایده های بزرگتر

اعتقاد دارم که اگر می خواهیم در وب درآمد کسب کنیم بهتر است که بصورت تخصصی تر بر روی یک بخش از مخاطبان تمرکز کرده تا راحت تر و با کیفیت بهتری بتوانیم خدمات خود را ارائه دهیم.

در این مقاله سعی کردم تا یک مثال را مطرح و با بررسی جزئیات آن، دید بهتری برای کسب درآمد به شما بدهم، اما خانم های خانه دار و کارمند می توانند ایده های بهتری را نیز بکار ببندند، مانند ایجاد سایت های پربازدید با موضوعات مورد علاقه دیگر، که نمونه دیگر آن، یکی از اعضای خانم سایت است که با توجه به کارمند بودن خود، یک شبکه اجتماعی مخصوص خدمات زیبایی در وب ایجاد کرده است و با دعوت از برخی کارشناسان و خانم های دیگر سعی کرده تا در مقابل ارائه خدمات رایگان، مشاوره و محصولات خود را نیز عرضه کند.

چرا همه موفق نیستند؟

در این سال ها که به افراد با ایده های مختلف، مشاوره شغلی داده ام همیشه شاهد بوده ام که برخی افراد تصور می کنند که به راحتی می توانند کسب درآمد کرده و بدون هیچ تجربه ای به درآمد برسند، که نمونه آن هزاران سایت و وبلاگی است که با موضوعات گفته شده در مقاله، شروع کرده و در چند ماه نخست ناامید از کسب درآمد، دست از کار کشیده اند. در حالی که لازمه موفقیت، استفاده از مشاوره افرادی است که در این نوع از کسب درآمد تخصص داشته و با موارد مشابه زیادی مواجه بوده اند.

زیرا تجربه ثابت کرده است که یک شغل با درآمد بالا، با بررسی دقیق تر و چند ایده خوب، می تواند به اوج خود بیشتر نزدیک شود، پس حتی اگر شغلی با درآمد مناسب را دارید مشورت را فراموش نکنید.

شرط دوم در موفق و درآمد زا بودن یک ایده نیز، اجرای مناسب آن است، سایت ها و وبلاگ های زیادی هستند که با ایده های خوب، اما روش های جذب مخاطب ضعیف و یا اجرای نادرست، به درآمد خوبی نرسیده اند و این مورد نیز نیاز به استفاده از افراد آگاه و باتجربه دارد.



خودم را

دوست دارم

و می پذیرم

نشانه موفقیت کم یا ناموفق بودن یک سایت یا وبلاگ، میزان درآمدی است که آن وبلاگ یا وب سایت بدست آورده است، زیرا با افزایش روز افزون مخاطبان و علاقمندان نباید برای کسب درآمد خود محدودیت قایل شوید.

در مقالات بعدی این آموزش ها سعی می کنم شما را با گام های دیگری از این نوع از کسب درآمد آشنا کنم و دعوت می کنم برای استفاده بیشتر از تجربیات دیگران، از سایت کارآفرینی میلیاردرهای آینده ایران (<http://forum.unc-co.ir>) بازدید داشته باشید.

آموزش صدها مشاغل خانگی

در سایت «میلیاردهای آینده ایران»

دور من را

انسان های

سرشار از

عشق و با

ملاحظه

احاطه

کرده اند

وزارت کار مشاغل خانگی را تعریف و برای آن کتاب هایی آموزشی را تالیف کرده است که قیمت هر کتاب ۱۵۰۰ تومان است و در بخش VIP سعی میکنم در هر تاپیک آموزش وزارت کار را برای یک شغل را برای دانلود قرار دهیم.

برخی مشاغل معرفی و آموزش داده شده :

- مشاوره و درمان اعتیاد (با امکان سرویس دهی در منازل)
- خدمات سفره آرایي
- دوخت لباس سیسمونی کودک
- خدمات تایپ و ICDL
- ساخت ویواریوم و تراریوم (آکواریوم گیاهی و باغ شیشه ای)
- طراحی و چیدمان اثاثیه و مبلمان منازل

- خدمات مشاوره و طراحی غرفه های نمایشگاه ها، سالن های همایش، سازمان ها، استادیوم ها
- تولید کلیپ های تبلیغاتی و بازرگانی
- خدمات و مشاوره مراسم ازدواج
- خدمات مستندسازی سخنرانی ها، همایش ها و سمینارها
- خدمات ترجمه متون عمومی و تخصصی
- خدمات دامپزشکی (کلینیک دامپزشکی) در منزل
- خدمات تامین قطعات یدکی خودرو (به صورت تلفنی و اینترنتی)
- طراحی لباس و کفش
- خدمات نظافت خانگی و ادارات

و صدها شغل در حوزه های کشاورزی، تولیدی، خدماتی و غیره ...



برای دسترسی به این آموزش ها و صدها آموزش دیگر، کافی است که به سایت زیر مراجعه :

<http://forum.unc-co.ir>

و با عضویت در بخش ویژه (VIP) می توانید این آموزش ها را

دانلود کنید.

من به خود

درو نیم

اعتماد دارم

و معتقدم

که مرا به

راه درست

هدایت

می کند

آموزش کسب و کار
کتاب های کوچک

<http://shop.unc-co.ir>

Yes

بسیار ارزان
دانلود پس از خرید

کار آفرینی به روش
"میلیاردرهای آینده ایران"

آموزش راه اندازی کسب و کار
موفقیت شخصی و شغلی
مشاوره و کار آفرینی
جلسات و همایش های حضوری و آنلاین
هزاران مقاله و راهنمایی

بیش از ۲ سال تجربه
هزاران عضو، استاد و مشاور

فرم ثبت نام در کارگاه آموزشی "میلیاردرهای آینده ایران"

نام و نام خانوادگی:



شماره تماس:

پست الکترونیک:

آدرس:

شماره کارت:

توضیحات:

امضاء:  

برای استفاده از امکانات رایگان ما به سایت زیر مراجعه کنید:

<http://forum.unc-co.ir>

منتظران هستیم ..

کسب و کار و محصولات خود را
به هزاران نفر معرفی کنید ...

برای کسب اطلاعات بیشتر به آدرس اینترنتی
انجمن مراجعه کنید :

www.forum.unc-co.ir

و یا با شماره ۰۹۱۹۲۶۴۰۲۰۸ تماس بگیرید.

بسته آموزشی طراحی سایت

۳ کتاب + 1 DVD + 4 CD



ویرایش جدید



گام به گام و پروژه ای با هر سطح دانش
بیش از ۴۰ ساعت فیلم آموزشی مرحله به مرحله
صدها نرم افزار مختلف جهت ساخت سایت

توجه:

در ویرایش جدید بسته طراحی سایت، فیلم آموزشی برنامه نویسی
html و صدها نرم افزار برای ساخت سایت و ده ها فایل آموزشی
اضافه شده است.



اینتیج

محل تبلیغ شماست

