

استاد و جهان آگهی

پلهای برای تغییر...



انسان اشرف مخلوقات

ما شروع کردیم، شما چطور؟

مدیر مسئول : کامیار کاظمی

سر دبیر : منصور دهنوی

همکاران این شماره :

کامیار کاظمی - هوشنگ قربانیان - نامی - علی  
نیکویی

طراحی جلد : کامیار کاظمی

صفحه آرایی : منصور دهنوی

ارتباط با مدیریت :

۰۹۱۹۲۶۴۰۲۰۸

پست الکترونیک :

kamiar.kazemi@gmail.com

سایت انجمن :

www.forum.unc-co.ir

پذیرش آگهی انجمن و ماهنامه :

۰۹۱۹۲۶۴۰۲۰۸

- مطالب ، لزوما نظر مدیران انجمن نیست .
- تحریریه در ویرایش مطالب آزاد است .
- نقل مطالب ماهنامه با ذکر مأخذ بلامانع است .
- مطالب دریافتی مسترد نخواهد شد .
- دوستان و علاقمندان جهت ارسال مطالب خود در  
راستای موضوعات ماهنامه و انجمن لطفا فایل ها را  
به صورت word و به آدرس اینترنتی :  
unc.iran@yahoo.com ارسال نمایند .

صحت مقالات مورد  
تأیید انجمن نیست  
و قضاوت را به  
خوانندگان واگذار  
می کنیم .



در این شماره به شما می گوئیم که ... شماره صفحه

- ۲ - سرمقاله - پيله ای برای تغییر...
- ۳ استاد و جهان آگهی
- ۴ این مار است یا این مار است؟
- ۵ زندگی دیوانه وار
- ۷ داستان ایل - ایل و دوران طلایی اش
- ۱۳ افکار - ترس - باور
- ۱۴ آشنایی با میلیاردرهای آینده ایران
- ۱۵ مقایسه کردن شبکه های اجتماعی با یکدیگر
- ۱۷ ما شروع کردیم، شما چطور؟
- ۲۱ انسان اشرف مخلوقات
- ۲۵ مرام نامه

## پيله ای برای تغییر...

خوشحالم که برای هفدهمین بار یک تولد جدید  
را داشته ایم، تولد ماهنامه ای که با همت بلند  
دوستان خوبم همراه بوده است.

عزیزانی که اگر نبودند جریان ایجاد این ماهنامه  
کندتر و مطمئنا با کیفیت بسیار کمتر از قبل همراه  
بوده است و چه بسا این تولد متوقف می شد!

هدفی که بارها از آن گفته ایم و شاید بدنباشد  
یکبار دیگر نیز تکرار کنیم، تداوم و استمرار  
است که در این یکسال و نیم که از انتشار ماهنامه  
گذشته، داشته و خواهیم داشت تا بگوئیم که  
لازمه به ثمر نشستن هر کاری، دنبال کردن  
پیوسته آن است.

از این شماره به بعد قصد داریم که علاوه بر  
مطالب کاملا جدید و اختصاصی، با هدف معرفی  
بیشتر سایت و محتوای ارزشمند آن برای افرادی  
که هنوز عضو سایت نشده اند و یا کمتر به سایت  
مراجعه می کنند، بخش هایی شامل معرفی  
و دیگر مطالب ارزشمند سایت که بصورت  
اختصاصی و توسط اعضا برای سایت ارسال شده  
است، گنجانده شود، باشد که توفیق یابد.

این بخش های جدید شامل: داستان ها و تجربیات



طلایی، معرفی کسب و کار اعضای سایت؛ معرفی  
اعضایی که با همت خود شغل حلال خود را  
شروع کرده و موفق بوده اند و در نهایت مطالب  
تالیفی که در انجمن و در میان اعضا بسیار دیده و  
خوانده شده است!

امیدواریم این تغییر مانند تولد پروانه ای از دل یک  
پيله زیبا باشد.

عزیزان و کسانی که این ماهنامه را مطالعه می کنید  
از شما درخواست میکنیم که پیشنهادات و انتقادهای  
خود را جهت بهبود ماهنامه به ادرس ایمیل:  
unc.iran@yahoo.com

ارسال کرده و با ارسال این ماهنامه برای کسانی  
که دوستان دارید، آن ها را نیز برای رسیدن به  
موفقیت شغلی و مالی و کسب روزی حلال و طی  
کردن پله های موفقیت شخصی و خانوادگی یاری  
رسانید.

امیدواریم که این تلاش خالصانه ما در  
پیشگاه خداوند و آیندگان مورد توجه  
واقع شده و این همیاری برای همیشه

برای استفاده از امکانات سایت «میلیارد درهای آینده ایران»

به آدرس اینترنتی زیر مراجعه کنید...

www.forum.unc-co.ir



# استاد و جهان آگهی

هوشنگ قربانیان (عضوانجمن میلیاردرهای آینده ایران)

استاد : جهان آگهی<sup>۱</sup> ، فرق انسان موفق و ناموفق در چیست؟  
جهان آگهی : آقا اجازه ؟  
انسان موفق برداشتش از شکست ، راه را اشتباه رفتن است و وقتی متوجه اشتباه راه شد ، راه اصلی را پیدا می کند.

انسان ناموفق شکست را نهایت بدبختی می داند پس می نشیند و منتظر تقدیر می شود.  
استاد : آفرین جهان آگهی شدی ۱۰/۲۵ بشین.  
جهان آگهی: اجازه آقا. چشم.

۱. جهان آگهی به معنی آگاه بودن از وضع جهان است.

## این مار است یا این



است؟

هوشنگ قربانیان (عضوانجمن میلیاردرهای آینده ایران)

این مار است یا این مار است؟  
استاد پیر وارد کلاس شد. همه به احترام او بلند شدند. جوانی نشسته بود و خود را به نوشتن مشغول کرده بود. معلوم بود از یکی رنجیده بود . استاد پیر متوجه شد. نگاهی کرد و لبخندی زد.  
شروع به بحث کرد.  
گچ را برداشت و نوشت : مار  
پرسید این چیست؟  
همگی داد زدند : مار  
استاد باز لبخندی زد و با گچ شکل مار را کشید.  
پرسید این چیست؟  
همه زدند زیر خنده و داد زدند : مار  
استاد هم با آنان خندید.

جهان آگهی از روی صندلی بلند شد و گفت:  
آقا اجازه؟ ما را یاد کتاب فارسی دوره ابتدائی انداختی.  
استاد خندید و همه شرکت کنندگان هم خندیدند. استاد گفت : عزیزان من ، من شکل مار را می توانم بکشم و بگویم این مار است. و شما با نوشتن واژه مار. هر دو طرف نظرشان یکی است. یکی با شکل مار و دیگری با نوشتن مار.  
خواستم بگویم حیف است بر سر اختلاف کوچکی از هم برنجید. سعی کنید با هم باشید و اگر هدف خدمت دارید با هم انجام دهید .  
تا دقایقی صدای کف زدن از کلاس شنیده می شد.

موفقیت

توانایی رفتن

از شکستی

به شکست

دیگر بدون

از دست دادن

شور و حرارت

است.

(وینستون چرچیل)



فقرترین

مردم کسانی

هستند که

روح ناامید

دارند

(فابلیون بناپارت)



داستان ماه

# زندگی دیوانه وار

ارسال از: کامیار کاظمی  
(مدیرانجمن میلیاردرهای آینده ایران)

در شهر ما دیوانه ای زندگی می کند که همه او را دست می اندازند و در کوچه پس کوچه های شهر بازیچه بچه ها قرار می گیرد. روزی او را در کوچه ای دیدم که با کودکانی که او را بازیچه خود قرار داده بودند با خنده و شادی بازی می کرد. او را به خانه بردم و پرسیدم:

چرا کودکانی که تو را مسخره می کنند و به تو، حرف ها و کارهایت می خندند را از خود نمی رانی؟؟  
با خنده گفت: مگر دیوانه شده ام که بندگان خدا را از خود برانم در حالیکه می توانم لبخند را به آنها هدیه دهم؟  
جوابش مرا مدتی در فکر فرو برد...

دوباره از او پرسیدم: قشنگ ترین و زشت ترین چیزی را که تا به حال دیده ای را برایم تعریف کن!  
لیوان آبی که در اتاق بود را برداشت و سر کشید. با آستین لباسش آبی که از دهانش شر کرده بود را پاک کرد و گفت:  
قشنگ ترین چیزی را که در تمام عمرم دیده ام لبخندی است که پدرم هنگام مرگ بر لب داشت.  
و زشت ترین چیزی که دیده ام مراسم خاک سپاری پدرم بود که همه گریه کنان جسد را دفن می کردند.

پرسیدم: چرا به نظر تو زشت بود؟ مگر مراسم خاک سپاری بدون گریه هم می شود؟  
جواب داد: مگر برای کسی که به مرگ لبخند زده است باید گریه کرد؟؟  
و من از آن روز در این فکر هستم که آیا این مرد دیوانه است یا مردم شهر ما دیوانه اند که او را دیوانه می پندارند؟؟...

راه رسیدن  
به آرزوها  
این است که  
قیمتش را  
پیردازی

(اندرو  
ماتیوس)

هرچه

پیشتر دوست

بدارم

، عشق

پیشتری را

دریافت

می کنم



خطا  
فرصتی  
است که  
هوشمندانه  
تر باشیم.  
(هنری فورد)



قسمت سوم

کامیار کاظمی  
(منتشر شده در ماهنامه دنیای کامپیوتر و ارتباطات)

داستان اپل

## اپل و دوران طلایی اش

در میان دوران‌های رشد اپل ، سال‌های ۱۹۸۹ تا ۱۹۹۱ وجود دارد که با تولید کامپیوتری قابل حمل به نام macintosh portable در سال ۱۹۸۹ و سپس نوت بوک power book ، توانستند برند اپل را بیشتر از پیش مطرح کنند.

در بخش‌های پیشین «درباره اپل» ، گفتیم که استیو جابز و وزنیاک در یک آوریل ۱۹۷۶ بنای شرکتی کوچک را گذاشتند و در این راه با پستی و بلندی‌های زیادی مواجه بودند ، دوره‌هایی که با رشد همراه بوده است مانند تولید یک مدل کامپیوتر خانگی با نام لیزا (lisa) و گاهی نیز با سختی‌هایی مواجه شدند.

از اشتباهات  
خود شرم‌منده  
نشوید و آن را  
جرم ندانید.  
(کنفوسیوس)





موفقیت کلید

شادی نیست،

بلکه شادی

کلید موفقیت

است؛ اگر

آنچه انجام

می دهی

دوست

بداری، موفق

خواهی بود.

هر من کین

ورود این دو محصول به بازار نوظهور کامپیوترهای خانگی، نشان داد که اپل و مغز متفکر آن با زیرکی تمام، بازار را در نظر دارند به خوبی با نیازهای جامعه خانگی آشنا هستند. در سال ۱۹۹۱ نوت بوک power book اپل برای همکاری شرکت سونی را فراخواند و با مانیتور ۱۹ اینچی، هارد درایوی به ظرفیت فقط ۲۰ مگابایت و در نهایت باتری ۲ ساعته توانست یک تحول جدید را در بازار فروش کامپیوترهای خانگی ایجاد کند.

آنقدر در این سالها، سود نصیب شرکت اپل که حالا نامی بر سر زبانها بود، شد که این دوران توسط مجله mac addict، دوره طلایی و شاخص اپل نامیده شد.

همه

خوشبختی ها

و موفقیت

هایی که

به من روی

آورده، از

درهایی وارد

شده که آنها

را به دقت

بسته بودم.

لرزه بایرون

موفقیت، کم  
و پیش در  
دسترس همه  
هست، اما  
دامنه توفیق  
در زندگانی  
شخص، بدون  
توان رهبری  
محدود است.  
جان ماکسول

در این میان، اپل معتقد بود که مایکروسافت این ایده را مستقیماً از روی مکیتاش برای ویندوز خود کپی برداری کرده است. اما باز، با این شکایت‌ها و اعتراض‌ها، اپل کاری از پیش نبرد، پس برای مقابله با مایکروسافت شروع به افزایش تولیدات و در نتیجه بالا رفتن هزینه‌های خود کرد و این در حالی بود که هنوز بر محبوبیت ویندوز در میان کاربران افزوده می‌شد و در اینجا است که اپل دوباره، خود را در لبه پرتگاه سقوط و ورشکستگی می‌دید. و دوران بسیار حساس این شرکت و در نتیجه تضعیف موقعیت بسیار خوبی که با زحمت زیاد آن را بدست آورده بود شروع شد دورانی که می‌رفت تا برای همیشه اپل را در میان تاریخ تکنولوژی مدفون کند و آن را به خاطره‌ای شیرین و کوتاه تبدیل نماید. در بخش بعد سعی خواهیم کرد که به ادامه تاریخچه اپل بپردازیم و از تلاش اپل برای رهایی از این بحران بگوییم.



اما همیشه موفقیت به اپل روی خوش نشان نمی‌داد و با اختلافاتی که در میان مدیران اپل به وجود آمد، استیو جابز بین سال‌های ۱۹۸۵ تا ۱۹۹۷ از اپل کناره‌گیری کرد. در این میان، همراه با ارائه رابط کاربری مناسب و کاربر پسندی که اپل برای سیستم عامل خود ارائه داده بود، مایکروسافت نیز یک رابط کاربری جذاب و راحت را برای ویندوز به بازار عرضه کرد که حتی این کار توسط اپل با شکایت مواجه و مایکروسافت متهم به دزدی الکترونیکی شد.

راه موفقیت،  
همیشه در  
حال ساخت  
است؛ موفقیت  
پیش رفتن  
است، نه به  
نقطه پایان  
رسیدن.  
آنتونی رابینز



# افکار - ترس - باور

هوشنگ قربانیان (عضوانجمن میلیاردرهای آینده ایران)



افکار - ترس - باور  
افکار انسان می تواند به انسان بچسبد پس افکار مخرب را عوض کن.  
ترس می تواند ترا محدود کند ، پس با عامل ترس روبرو شو.  
باورهایت می تواند ترا کنترل کند ، پس باورهایت را قوی کن.

# آشنایی با میلیاردرهای آینده ایران

چون تقریباً سیستم های پخش یکسان هستند و بیشتر به روابط عمومی برمی گردد، این یکی از نقاط قوت من هست که میتونم از اون نهایت استفاده رو ببرم...

آقای قربانی در سایت به سوالات زیر پاسخ داده است؛ اگر علاقمند هستید که از تجربیات ایشان در شغل خود آشنا شوید توصیه می کنیم به بخش صندلی داغ سایت مراجعه کنید.

- شما کار پخش رو از کجا شروع کردین؟
- آیا شما کار پخش لوازم یدکی و مواد غذایی را در یک مکان انجام می دهید؟
- از زمانی که به انجمن ملحق شدید، چه تغییراتی در زمینه شغلی برایتان پیش آمد یا ایجاد کردید؟
- برای شروع کار پخش چه امکاناتی لازمه؟
- نرم افزار حسابداریتون چیه؟
- آیا تو کار پخش مواد غذایی می شه فقط روی یک محصول به صورت تخصصی مانور داد، مثلاً فقط برنج یا فقط روغن؟ این کار چه مزایا و چه بدی هایی داره؟
- ...

در سایت بخشی به نام «صندلی داغ» وجود دارد که هر هفته یکی از اعضای خوب سایت به سوالات اعضا در مورد کسب و کار خود می پردازد.

هدف از این بخش آشنایی اعضا با کسب و کارهای مختلف و کشف رازها و فوت های کوزه گری برای راه اندازی آن کسب ها و در نتیجه کسب درآمد حلال است و برای کسی هم که به سوالات جواب می دهد امکان معرفی کسب خود و همکاری با اعضا بصورت گسترده تر وجود خواهد داشت.

مهمان این ماه  
نام: فرهاد قربانی  
شغل و مهارت: توزیع لوازم یدکی اتومبیل -  
توزیع کننده مواد غذایی  
محدوده فعالیت: گیلان

- به توضیح مختصر در مورد کارتون و ربطش به همدیگه بگویید:  
ابتدا من شخصا عاشق کارهای پخش هستم، (توزیعی، عمده فروشی). و اما ربطش؟

شکست

یک عامل

نیروبخش

است، نه یک

بازدارنده؛

هر شکست

بذری از

موفقیت در

دل دارد.

ناپلئون هیل

شکست پیش

از موفقیت

آموزنده

است؛ کسی

که هیچ گاه

اشتباه

نمی کند،

هرگز به

جایی

نمی رسد.

را کفر



# مقایسه کردن شبکه های اجتماعی مختلف با یکدیگر

نویسنده: علی نیکویی (عضوانجمن میلیاردرهای آینده ایران)

حتما شما جز تعداد بیشمار افرادی هستید که ساعات زیادی از وقت خود را در شبکه های اجتماعی مختلف دنیا سپری می کنید و از خودتان تا الان پرسیده اید، کدام یک از این شبکه ها بهتر از دیگری هستند؟ تویتر، گوگل پلاس، ف/ی/س/ب/و/ک یا شبکه های اجتماعی دیگر. اول از تویتر شروع می کنیم؟

در بین تمام شبکه اجتماعی می توانیم بگوییم از نظر، نظر دادن و به اشتراک گذاشتن مطالبان جزء بهترین یا حتی برترین است چرا؟ چون ۱۴۰ کاراکتر به شما می دهد. یعنی یکی از بهترین پلت فرم ها را داراست. و بهتر از آن می توانید نام تجاری خود را بگذارید و از مشتری ها زیادی بر خوردار بشوید.

از جمله امکاناتی که دارد می توان به این ها اشاره کرد: می توانید با مشتریان خود ارتباط برقرار کنید. می توانید با افراد دیگر ارتباط برقرار کنید. و به این افراد نظرات منفی و مثبت خود را بگویید. می توانید لینک سایت یا گروه های خود را در صفحه خود قرار بدهید.



نوبت گوگل پلاس رسید؟ این هم یک شبکه اجتماعی خوب است که شرکت گوگل برای رقابت با شبکه های اجتماعی بزرگ دیگر زده است. یکی از بهترین راه حل ها را برای برقراری دارد که سبکش مثل انجمن ها است.

و می توانید به هر کس که دوست دارید مطلب ارسال کنید. چه افراد خاص و چه دوستان خود، در این شبکه اجتماعی شما می توانید یک گروه تشکیل بدهید که افراد مختلف را به عضویت بپذیرد و آدرس سایت های خود را نیز بگذارید تا هم گروه شما بازدید زیادی داشته باشد و هم سایت هایتان که می توانید از این راه کسب درآمد نیز بکنید.

نوبت ف/ی/س/ب/و/ک رسید؟ سراغ این غول شبکه اجتماعی می رویم. به نظرم هیچ کس نیست که با اینترنت سر و کار داشته باشد و اسم ف/ی/س/ب/و/ک را نشنیده باشد. این شبکه یکی از امکاناتی که به ما می دهد، یک سطح شخصی تر است که می توانیم با دیگران ارتباط برقرار بکنیم.

در مورد امکانات آن هم مثل بقیه است. ولی افراد بسیاری در آن هستند که می شود با تشکیل دادن گروه های مختلف در آن هم به پیشرفت کاری خود کمک بکنیم و هم به سایت های که داریم.

موفقیت در

این نیست که

چه چیزی

در پیش

رو داریم،

موفقیت در

این است که

چه چیزی

در پشت سر

به جا

می گذاریم.

کریسی ماسگرو

کارایی

اساسی

بقا است،

اما لازمه

موفقیت

ثمربخش

بودن است.

جان ماکسول



# ما شروع کردیم، شما چگونه؟

من معتقدم  
موفقیت زمانی  
به دست می  
آید که یک  
قدم جلوتر  
پرویم؛ یعنی  
ضمن استقبال  
از ناملاپمات  
و سختی ها  
شکست را  
بخشی از  
زندگانی خود  
بدانیم.  
جان ماکسول

در این بخش به معرفی عزیزانی می پردازیم  
که از میان اعضای خوب سایت شروع به راه  
اندازی کسب و کار خود کرده اند و یک قدم  
به کسب درآمد حلال نزدیک شده اند...

نام: محمد جواد

استان: مرکزی

نوع کسب و کار: تولید و بسته بندی شیر  
انگور و فراورده های آن



داستان این شروع از زبان محمد جواد:

ایده اولیه از یه جمعی شروع شد که قرار شد با  
هم یه کار اقتصادی بکنیم.

۱- تو مراحل مختلف نفرات تصفیه شدن و در  
نهایت جمعی که موند کاملاً یه دست بودیم و  
حرف همدیگرو می فهمیدیم.

۲- با کمک یکی از اعضا ۳ تومن پول جور  
کردیم و از موسسه ثامن الائمه ۹ تومن وام  
گرفتیم

۳- قرار شد هر عضو ماهی ۵۰ تومن به شرکت  
بپردازه ( البته از اول امسال شده ۷۰ تومن)

۴ - چهار تومن دیگه هم از یه جای دیگه وام  
گرفتیم

۵- تو این مدت ایده های مختلف رو تو هر  
جلسه کامل بررسی کردیم ( از سرمایه گذاری  
تو خرید خونه بگیر تا بورس و خرید گوسفند  
و خیلی چیزای دیگه ...)  
۶- تا اینکه تو آخرین جلسه تصمیم نهایی رو  
گرفتیم.

بالاخره بعد از بررسی و مشورت و با توجه به  
موقعیت محل زندگیمون رسیدیم به تولید و  
بسته بندی شیر انگور و فراورده های آن .  
بله شیر انگور .

هر کس

خواهان

موفقیت

است باید

پاه بگیرد که

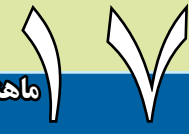
ناکامی جزء

حتمی فرایند

پیشرفت

است.

برادرز





علت موفقیت

آدم های

موفق این

است که

خرده خود

را در کوره

های ناکمی

پیدا کرده

اند. خرده

حاصل از

کامیابی

بسیار اندک

است.

ویلیام سارویان

مقدمات اخذ موافقت اصولی انجام و جواز تاسیس رو گرفتیم. اما اولین مشکل زمین بود. ما عملاً پولی بابت زمین نداشتیم. بنابراین فکر کردیم و به این نتیجه رسیدیم که حالا که کل پول زمینو نداریم باید جایی رو پیدا کنیم تا این پولو قسطی بگیره و اونجا جایی نبود جز شرکت شهرک های صنعتی. با مراجعه به شرکت شهرک ها درخواست ۶۰۰۰ متر زمین دادیم. کل قیمتش شد ۸۹ میلیون تومان و ما فقط ۸ تومن از این پولو دادیم و زمینو تحویل گرفتیم. تازه مابقی پول زمینو قرار شد ۳۶ ماهه هر سه ماه یکبار بگیرن که ما درخواست دادیم

به مدیرعامل شرکت شهرک ها شد ۴۲ ماهه بدون یک ریال سود. و ما عملاً صاحب زمین شدیم..... دوستان با نشستن و منتظر یه پول زیاد بودن کاری انجام نمی شه، ما حرکت کردیم و خدا هم کمکمون کرد. عزیزان یه نکته که من به شرکام تو جلسات هیئت مدیره همیشه می گم اینه: «تو رو خدا گذشت داشته باشید و به خاطر هیچ یا سر ۲زار این جمعو به هم نریزید» همیشه می گم آفت کار جمعی اینه که طرف بگه چرا همش من کار کنم اون بخوره. اونم باید مثل من کار کنه

ما اینو تو جمع حل کردیم و من مدام این جمله رو می گم. یادمه یکی از افرادی که تو مرحله تصفیه کنار گذاشته شد به یکی از شرکا از تجربه کار قبلیش گفته بود «می گفت از ماشین من واسه کار شرکت استفاده می کنن بدون اینکه پولشو بدن» در صورتی که من ماشینم ۱۰۰ درصد در اختیار شرکته و شرکا به شوخی می گن ماشین شرکت. ببینید منم بعضی وقتا این احساس بهم دست می ده که چرا همش من کار کنم اصلاً به من چه هزار زنگ بزnm اونم وقت بذاره اما

هر وقت اینطوری فکر کنی باید سریع به موفقیت های بزرگ تر فکر کنی آفتی که یه جمع با یه ایده بزرگ رو با یه ترمز روبرو می کنه اینه که من تا الان باهاش مقابله کردم و هر زمانم که شرکام این حرفا رو می زنن بهشون می گم الان اگه واسه ۱۰۰ تومن نه اصلاً ۱۰ میلیون تومن خرابش کنی به اون پول بزرگ اصلاً نمی رسی. مواظب این آفت باشید... ادامه شرح فعالیت های ایشان را در سایت مطالعه کنید.



موفقیت

تنها نصیب

معدودی

می شود و

این در حالی

است که

کثیری از

مردم در

رویای

موفقیت به

سر می برند.

جان جانسون



همه چیز

به طرز

برخوره

و نگرشی

شما بستگی

دارد.

مسایل

می توانند

شما را با

مشکل یا

با موفقیت

رو به رو

سازند.

جان ماکسول

منتخب ماه

# انسان اشرف مخلوقات

نویسنده : نامی ( عضو سایت میلیاردرهای آینده ایران )

از این ماه به بعد قصد داریم، هر ماه مطلبی منتخب از ارسال های ناب و زیبای دوستانمان در سایت را برای شما نقل کنیم. پیشنهاد می کنیم جهت دنبال کردن این مطالب سری به سایت ما بزنید.



## انسان اشرف مخلوقات

اگر در دیروز و دیروزهایمان ، به گونه ای فکر کرده ایم و جوری عمل نموده ایم که امروزمان، آنگونه که باید باشد نیست و به دلیل تصمیم های عجولانه، بدون مشورت، بدون تفکر، وسوسه انگیز و غیره گذشته هایمان، اکنون و در حال حاضر به مشکلات مالی مبتلا شده ایم و موارد ذیل گریبان گیرمان شده است ، پس بهتر است نوع نگاه هایمان را عوض کنیم و از دل همه مشکلات ناشی از گذشته ، آزاد شویم و حتی اگر امروزمان ، تحت فشار اشتباه های گذشته مان نیز نباشد ، باز هم جهت سیر مسیر پیشرفت، نیاز به داشتن اصول و زیربنایی محکم برای حرکت های فردایمان هستیم.

کسانی که امروزشان در آه و ناله از چک های برگشتی شان سپری می شود و به خود دایم می گویند که ای وای ، چکه ایم برگشت خورده است ، بهتر است بدانند که چک ((برگشت )) می خورد نه ساندویچ ، جوجه کباب و سالاد و غیره!!!

بنابراین از این فضای تاریک و زنجیرهایی که دور خودمان پیچیده ایم باید خلاص شویم آنهم فقط با یافتن خودمان و از بین بردن استرس و غصه خوردن های بی فایده.

چک ها را به حال خودشان رها سازید تا غذایشان را تناول کنند ، شما فقط به دنبال یافتن راه حل ها برای درآمد زایی حتی کوچک برای خود باشید و از امروز سعی کنیم داد و ستدمان را به صورت سنتی انجام دهیم که در آن نه چکی صادر می کنیم و نه چکی قبول می کنیم.

کسانی که می خواهند پیشرفت کنند اصلاً سراغ دسته چک نروند و عکسی را که قبلاً ها بر دیوار مغازه ها می زدند و زیرشان نوشته شده بود ((عاقبت نسیه فروش، عاقبت نقد فروش )) را از یاد نبریم.

رمز موفقیت،

پایندی

به هدف

در زندگی

است.

بنجامین

دیزرائیلی



یادگیری

مداوم

حداقل

شرط

لازم برای

موفقیت در

هر زمینه ای

است که در

آن فعالیت

می کنید؛

هر روز چیز

جدیدی

پیاوردید

برای آن تریسی

از کم می خواهیم شروع کنیم **بدون چک!!!**  
نقش چک فقط برای برداشتن و انتقال پول از پول موجود در بانکمان خواهد بود نه اینکه چکی صادر کنیم به امید اینکه فلان کار را خواهیم کرد، از فلان کس پول خواهیم گرفت، فلان جنس را خواهیم فروخت و هزار فلان دیگر، پس پول چک را به موقع واریز خواهیم کرد!!! این طرز فکر، انحرافی می باشد.

اگر بدهکار شده اید پس انتظار نداشته باشید که طلب کار با شما این گونه صحبت کند:

با سلام  
احتراما به استحضار بدهکار بزرگوار جناب فلانی می رساند که اینجانب مبلغ فلان قدر پول از شما طلب داشته ، لذا خواهشمندم، در صورت صلاحدید جنابعالی، دستورات و اقدامات لازم را در این خصوص مبذول فرمایید.

طبیعی است که طلب کار با فحش، تهدید و اعصاب خورد کنی نزد شما بیاید پس شما بهتر است باز هم صبور و با فکر باشید و فقط به دنبال کسب درآمد ولو اندک باشید که ایجاد گردش مالی و داشتن تفکر مدیریت بحران و تفکر توسعه ای ، طلب کاران و ناسزاگویان امروز را جزو حامیان و دوستان فردایتان خواهد کرد.

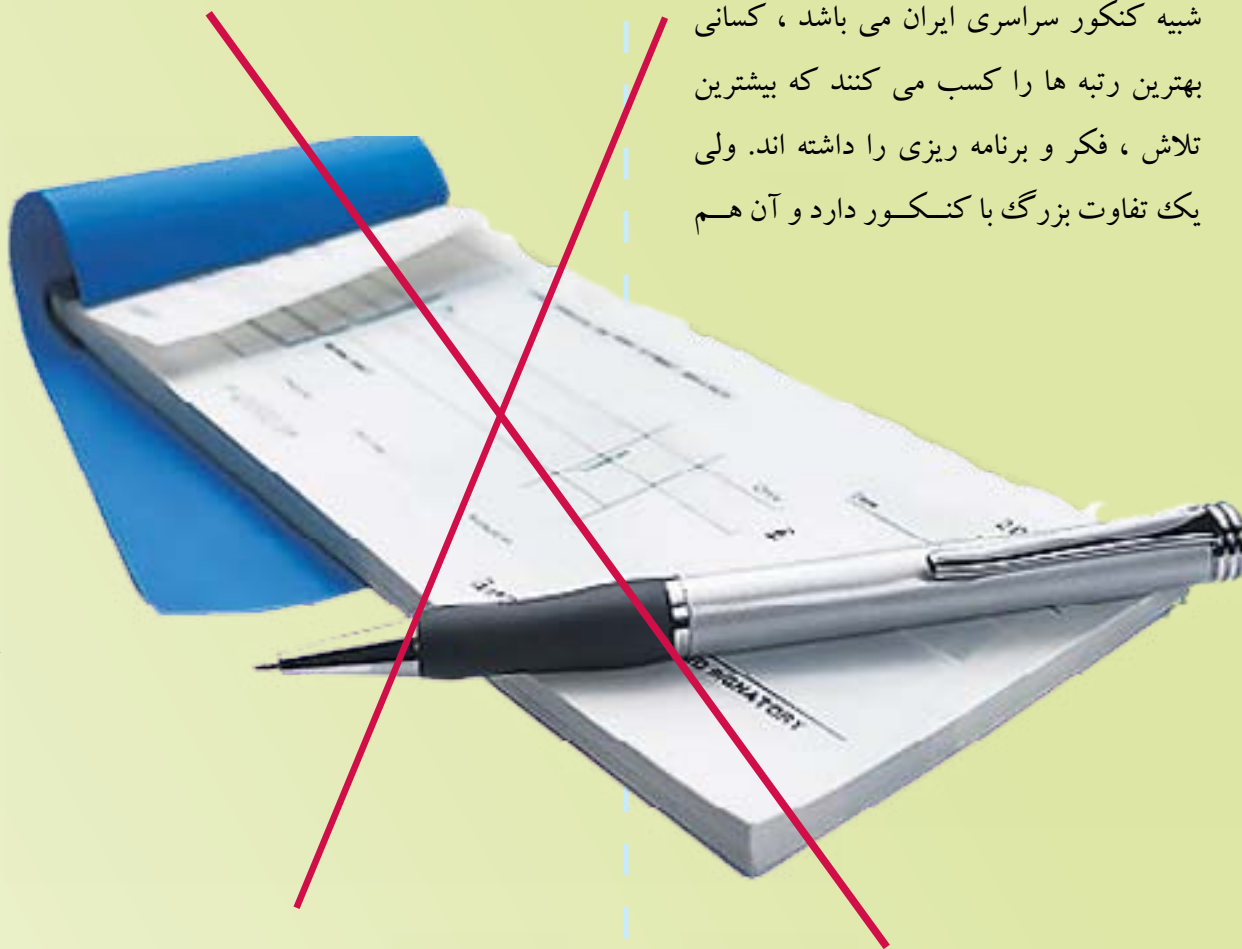
و اگر از شما کلاهبرداری کرده اند، صدمه ای وارد نموده اند و هر کار دیگری حتی به صورت اتفاقی و تصادفی مشکلی پیش آمده است همگی نشان از ضعف شما بوده و هیچ چیز و هیچ کس را مقصر و مجرم به غیر از خودتان ندانید پس پند بگیریم و تجربه هایمان را نیز در این انجمن برای سایر دوستان مطرح کنیم.

می خواهیم از امروز به گونه ای فکر کنیم و جوری عمل نماییم تا برای فردایمان بهتر و بهترین ها نصیبمان شود.

موفقیت و رسیدن به ثروت ، در یک مورد ، شبیه کنکور سراسری ایران می باشد ، کسانی بهترین رتبه ها را کسب می کنند که بیشترین تلاش ، فکر و برنامه ریزی را داشته اند. ولی یک تفاوت بزرگ با کنکور دارد و آن هم

اینکه عالم موفقیت، ثروت و میلیاردری ، محدودیتی برای پذیرش عضو ندارد و درها برای همه انسانهایی که تلاش گر، با فکر، با برنامه ریزی، نترس، هدفمند، صبور، مشورت کننده و ... هستند ، باز می باشد.

افکار منفی ، استرس، افسردگی و از این دست تفکرهایی را که بانی و میزبان آنها خودمان هستیم را با تغییر خود خودمان ، بهترین را می توانیم جذب نماییم و به اصولی ترین شکل می توانیم قدم برداریم.



امشب باز هم با خود خلوت خواهیم کرد ، خودکار و چند برگ کاغذ برخواهیم داشت و همین امشب یک راه حل ، فقط یک راه حل برای کسب درآمد ولو اندک خواهیم یافت یا اگر قدم هایی برداشته ایم برای توسعه اصولی آن فکر و برنامه ریزی خواهیم کرد و از صبح خیلی زود فردا، دست به عمل خواهیم زد.

تمامی مشکلات گذشته و فعلی اعم از بدهکار بودن، شکست ها، ورشکست شدن و در کل تمام افکار منفی را امشب به صورت پدرخوانده و مافیایی ، قتل عام خواهیم کرد، قدرت نامحدودمان را دوباره به وجودمان برخواهیم گرداند و از فردا با قدم های استوار ، نگاه های مقتدر بسوی اهدافمان حرکت خواهیم کرد .

بزرگترین دوست و منبع انرژی و بزرگترین دشمن و موانع در درون خودمان نهفته است. موفقیت، گنج، ثروت در درون ما نهفته است پس امشب خودمان را خواهیم یافت!!!  
آن وقت خواهیم فهمید که مرکز کل کائنات ما هستیم و قدرت خدایی خواهیم یافت.

موفقیت،

نتیجه

تشخیص

درست است؛

تشخیص

درست،

نتیجه تجربه

است؛

تجربه نیز

اغلب نتیجه

تشخیص

نادرست

است.

آشنونی رایینز

سه جمله

برای

دستیابی به

موفقیت:

(۱) پیشتر

از دیگران

بدان، (۲)

پیشتر از

دیگران

کار کن،

(۳) کمتر

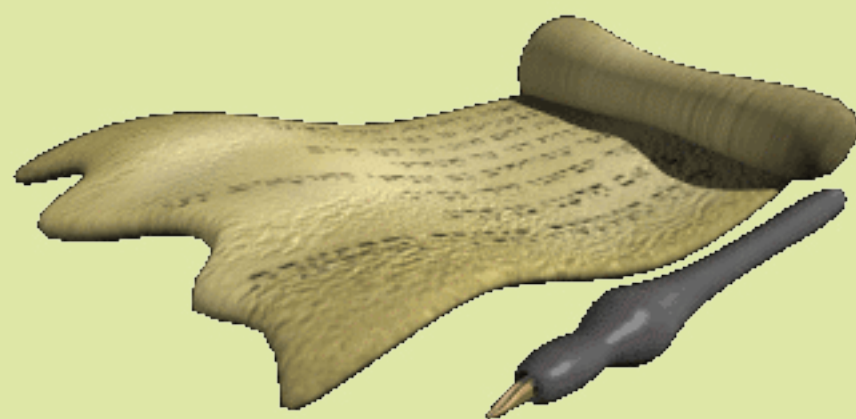
از دیگران

توقع داشته

باشی.

# مرام نامه

بالاخره مرام نامه سایت نیز با زحمات خوب دوستان منتشر شد.



کاربر گرامی

ضمن تشکر از عضویت شما در انجمن  
میلیاردرهای آینده ایران؛  
انجمن میلیاردرهای آینده ایران یک سایت  
عمومی با محوریت فعالیت در زمینه های  
کارآفرینی، خلاقیت و ایجاد روحیه مثبت می  
باشد.

این سایت تابع قوانین جمهوری اسلامی ایران  
بوده و کلیه موضوعات بصورت طبقه بندی  
شده ارائه شده و همه کاربران میتوانند با توجه  
به قوانین به بحث و تبادل نظر درباره موضوعات  
مطرح شده بپردازند.

لطفا قبل از هرگونه فعالیت قوانین انجمنها را  
به دقت مطالعه فرمایید:

(۱) قبل از ارسال یک مطلب یا ایجاد تاپیک  
حتما انجمن را از طریق زیر جستجو کنید،  
شاید کسی دیگر آن مطلب یا پست را در  
قبل ارسال کرده و جواب خود را گرفته  
باشد. پس از ارسال مطالب تکراری به شدت  
پرهیز کنید.

جستجوی انجمن : <http://forum.unc-co.ir/search.php>

راهنمای تصویری استفاده از جستجو :

<http://forum.unc-co.ir/showthread.php?tid=۲۲۶۷>

(۲) تاپیک یا پست خود را در محلی هماهنگ  
با موضوع آن بخش قرار دهید وگرنه تاپیک  
یا پست شما برای خارج نشدن بحث تاپیک  
مذکور، حذف خواهد گشت.

(۳) جهت راهنمایی چگونگی ارسال پست یا  
تاپیک و استفاده از امکانات انجمن به آدرس  
زیر مراجعه کنید.

<http://forum.unc-co.ir/showthread.php?tid=۲۲۶۷>

(۴) ارسال بحث های انحرافی، سیاسی، مذهبی  
و عقیدتی و نقد هر گونه از این موارد جزء  
مباحث این انجمن نیست، لطفا از این مباحث  
خودداری کنید.

**نکته:** بحث های اعتقادی ممنوع است. مگر در  
موارد خاص که خود مدیران نظارت مستقیم  
دارند. قبل از ایجاد این گونه مباحث با مدیریت  
انجمن کامیار کاظمی هماهنگ کنید. تاپیک  
هایی که بدون هماهنگی مدیریت ایجاد  
شود، بسته می شوند

اگر به دنبال

موفقیت

نروید

خودشی به

دنبال شما

نخواهد

آمد.

ماروا کلینز



موفقیت

به سراغ

کسانی

می آید که

آن قدر در

تلاشند که

وقت

نمی کنند

دنبال آن

بروند.

هنری تورئو

۵) ارسال پیغام های خصوصی و ایمیل های تبلیغاتی به علت ایجاد مزاحمت کاربران، به هر صورتی ممنوع است، در صورت اطلاع، برخورد می شود. لطفا رعایت فرمائید.

۶) این انجمن محیطی کاملا دوستانه است و کسی در قبال شما وظیفه ای ندارد، لطفا دقت کنید.

۷) ارسال مطالب حاوی مطالب ناامید کننده و بی فایده خلاف عقاید مدیران و اعضای انجمن است، ما در اینجا جمع شده ایم که به دور از منفی بافی های اطرافمان با دیدی روشن به اطرافمان نگاه کنیم، حتما توجه کنید.

۸) ایجاد تاپیک های دعوت به همکاری به هر نحوی در انجمن باید همراه با توضیحات کامل باشد. در غیر این صورت حذف خواهد شد.

۹) ایجاد تاپیک هایی که در مورد سایت های کلیدی -هرمی و موارد دیگر در این زمینه، در انجمن ممنوع می باشد.

۱۰) تنها کسانی حق معرفی سایت و وبلاگ و انجمن خود را به هر طریقی در امضا و یا ارسال پست های وحتى تصاویر منتشره، خود در انجمن دارند که لینک انجمن را در سایت یا وبلاگ و یا انجمن خود قرار دهند.

نام لینک : انجمن میلیاردرهای آینده ایران  
آدرس: <http://forum.unc-co.ir>  
در صورت قرار نگرفتن آدرس انجمن، آدرس لینک کاربر حذف خواهد شد.

۱۱) این انجمن و مدیران آن مسئولیت و وظیفه ای برای ایجاد شغل و یا کار عملی ندارند و نخواهند داشت و جزو اهداف انجمن نیست.

۱۲) در انتخاب شریک شغلی خود دقت کنید. زیرا هیچ فرد یا کار عملی در اینجا تأیید نمی شود و تراکشات مالی و اطلاعات خصوصی ردوبدل شده میان اعضا به مدیران انجمن مربوط نیست.

۱۳) شما باید خود در موضوعات مالی دقت کنید و هیچ گونه مسئولیتی در زمینه مسائل مالی میان اعضا بر عهده انجمن و مدیران آن نیست.

۱۴) تبلیغات بسته و کالا و خدمات در انجمن و پست های آن به هر شکلی ممنوع است و برای آن می توانید بنرها و مکان های مشخص شده در انجمن را اجاره نمائید.

<http://forum.unc-co.ir/showthread.php?tid=۲۰۰۹>

۱۵) صحت یا عدم صحت تبلیغات و مطالب و ادعاهای اعضا و شرکت ها و گروه ها در انجمن که به هر شکل مطرح می شود برعهده خود شما بوده و مدیران انجمن هیچ مسئولیتی ندارند بنابراین دقت لازم را در انتخاب افراد و خدمات به خرج دهید.

۱۶) اعضای که قصد سوال کردن، یا مطرح کردن موضوعی را دارند، نام تاپیک را به درستی انتخاب کنند.  
عناوین تاپیک «لطفا کمک کنید» «راهنمایی» «کمک» و غیر قابل قبول است.

عنوان تاپیک باید بیان کننده موضوع اصلی تاپیک باشد.

۱۷) کلیه بحث های روانشناسی و موفقیت

باید در حیطه علوم مورد تایید مراجع علمی و قانونی کشور باشد. برخی از این بحث ها مورد پذیرش مراجع قانونی نیست و بنابر تشخیص مدیران، جلوی آنها گرفته خواهد شد.

**تذکرات مهم:**

- مهم ترین مسئله در این انجمن، رعایت اخلاقیات و برخورد صحیح با سایر اعضا است. در صورت عدم رعایت این موضوع، پست های افراد متخلف بعد از تایید مدیریت نمایش داده می شوند و در صورت تکرار حساب کاربری مسدود می گردد.

- اگر شاهد تخلف یا مشکلی در رابطه با یکی از اعضا بودید، به هیچ عنوان نباید مستقیم با آن فرد متخلف وارد بحث نشوید و حتما با کلیک بر روی دکمه «گزارش» در انتهای هر پست، مورد را به صورت دقیق به اطلاع مدیر برسانید و یا از منوی صفحه اول انجمن بر روی «ارتباط با مدیریت» کلیک کرده و با انتخاب موضوع «مشکل»، مسئله مورد نظر را گزارش دهید.

عدم اجابت این قوانین ممکن است به تعلیق حساب کاربری شما و یا ممنوعیت دائم از دسترسی شما به این انجمن بیانجامد.

موفقیت شایسته شماست

یکی از

کلیدهای

موفقیت

این است

که پیوندی

سازنده بین

کارهایی

که انجام

می دهیم و

چیزهایی که

دوست داریم

به وجود

آوریم.

آنتونی رابینز

# آموزش صدها مشاغل خانگی

## در سایت «میلاردرهای آینده ایران»

یک روش

عالی برای

موفقیت

در کار

این است:

افکارتان را

روی کاغذ

پیاورید

برایان تریسی

وزارت کار مشاغل خانگی را تعریف و برای آن کتاب هایی آموزشی را تالیف کرده است که قیمت هر کتاب ۱۵۰۰ تومان است و در بخش VIP سعی میکنم در هر تایپیک آموزش وزارت کار را برای یک شغل را برای دانلود قرار دهیم.

برخی مشاغل معرفی و آموزش داده شده:

- مشاوره و درمان اعتیاد (با امکان سرویس دهی در منزل)
- خدمات سفره آرایی
- دوخت لباس سیسمونی کودک
- خدمات تایپ و ICDL
- ساخت ویواریوم و تراریوم (آکواریوم گیاهی و باغ شیشه ای)
- طراحی و چیدمان اثاثیه و مبلمان منازل

- خدمات مشاوره و طراحی غرفه های نمایشگاه ها، سالن های همایش، سازمان ها، استادیوم ها
- تولید کلیپ های تبلیغاتی و بازرگانی
- خدمات و مشاوره مراسم ازدواج
- خدمات مستندسازی سخنرانی ها، همایش ها و سمینارها
- خدمات ترجمه متون عمومی و تخصصی
- خدمات دامپزشکی (کلینیک دامپزشکی) در منزل
- خدمات تامین قطعات یدکی خودرو (به صورت تلفنی و اینترنتی)
- طراحی لباس و کفش
- خدمات نظافت خانگی و ادارات

و صدها شغل در حوزه های کشاورزی، تولیدی، خدماتی و غیره ...



برای دسترسی به این آموزش ها و صدها آموزش دیگر، کافی است که به سایت زیر مراجعه :

<http://forum.unc-co.ir>

و با عضویت در بخش ویژه (VIP) می توانید این آموزش ها را

دانلود کنید.

اگر در اولین

قدم، موفقیت

نصیب ما

می شه،

سعی و

عمل دیگر

مفهومی

نداشت.

موریسی

مترلینگ





**کسب و کار و محصولات خود را**  
**به هزاران نفر معرفی کنید ...**

برای کسب اطلاعات بیشتر به آدرس اینترنتی  
انجمن مراجعه کنید :

[www.forum.unc-co.ir](http://www.forum.unc-co.ir)

و یا با شماره ۰۹۱۹۲۶۴۰۲۰۸ تماس بگیرید.

## بسته آموزشی طراحی سایت

۳ کتاب + 1 DVD + 4 CD



ویرایش جدید




گام به گام و پروژه ای با هر سطح دانش  
بیش از ۴۰ ساعت فیلم آموزشی مرحله به مرحله  
**صدها** نرم افزار مختلف جهت ساخت سایت

توجه:

در ویرایش جدید بسته طراحی سایت، فیلم آموزشی برنامه نویسی  
html و صدها نرم افزار برای ساخت سایت و ده ها فایل آموزشی  
اضافه شده است.





# اینچیا

محل تبلیغ شماست

